職種マトリックス

セールスエンジニア（営業技術）

提案営業の技術プレサポート、営業部門の技術支援、販売会社技術部門の指導などを行う仕事

YANMAR

環境プラント

調査を重ね、新システム作りに着手

ヤンマーは研究所、生産工場をはじめ環境基準に沿った立地や環境保全活動を行っています。堆肥化プラント、廃水処理プラントの計画設計や営業用資料等の作成にはじまり、各種環境関連機器の調査、メーカーとの交渉、実績プラントの製作と試験などを日々行うのが、この部署の業務。さらに農村・漁村地帯における生活排水・雑廃水処理施設工事の施工監理および、水処理機器・システムの開発や水・汚泥処理に関するシステムの考案など、内容は多岐に渡っています。また、農集落廃水処理施設工事等の現場代理人として、工事現場に立ち会うという責任も担います。

農業機械

市場調査とアフターフォローに賭ける

農業環境にやさしいテクノロジーとして、農作業の効率化を目指して研究開発に取り組むヤンマー。新商品開発に向けての市場調査や、商品をよりよくするための検討を行い、お客さまの意見を製品に反映させる努力を惜しみません。同時に、商品を正しく安全に、そして効率的に使っていただくための取扱説明書や技術資料の作成、セールス研修会の開催も担当。全国の販売店やお客さま（農家）へ出向いて、実際に農作業をお手伝いすることも。また、アフターフォローを営業的・技術的にサポートすることも重要な仕事のひとつです。

農業プラント

高度な技術を持ち、提案・開発をも行う

農業関連プラント事業は大きく分けて、米麦・大豆などの穀物を取扱う農産施設、野菜・果物などを取扱う園芸施設、水処理・堆肥化プラントを取扱う環境施設の3つの部門で構成されています。農産施設では、収穫後の穀物を保存可能な水分値まで乾燥させ調製・出荷するライスセンター、さらに貯蔵の機能まで備えたカントリーエレベータの営業・設計・見積・施工・メンテナンスといったプラントエンジニアリングを行います。また、新しい装置の提案や開発をはじめ、運転指導・試験・性能確認・データの蓄積などが要求される、まさに“ 高度な技術をもった営業 ”と言えるでしょう。